Unser Unternehmen

PEAC Solutions ist ein international aufgestellter, unabhängiger Anbieter von Investitions- und Absatzfinanzierungen. Seit über 50 Jahren unterstützen wir Unternehmen verschiedenster Branchen mit fundierter Marktkenntnis, internationaler Expertise und ausgeprägter Serviceorientierung. Mit 850 Mitarbeitenden an elf Standorten und einer BaFin-Vollbanklizenz in Deutschland stehen wir für partnerschaftliche, nachhaltige Finanzierungslösungen und sind Teil von HPS Investment Partners.

Im Team **Asset Management & Remarketing** maximierst du den Wert unserer Leasing-Rückläufer und hältst die Verwertungskosten niedrig. Du bewertest den Zustand der Investitionsgüter, steuerst die Verwertungslogistik und übernimmst die Dokumentation. Zudem entwickelst du clevere Wiedervermarktungsstrategien und verhandelst direkt mit Käufern – immer im engen Austausch mit internen Teams und externen Partnern. Wir suchen als Verstärkung am **Standort Hamburg** einen

Junior Manager Asset Management / Remarketing (m/w/d)

Deine Aufgaben

- Strategie & Prozesse: Du gestaltest neue Remarketing-Strategien und -Prozesse aktiv mit, um Leasing-Rückläufer aller Art effizient und rentabel zu verwerten.
- Objektbewertung: Du bewertest Assets fundiert für den Wiederverkauf – immer mit Blick auf aktuelle Markttrends sowie interne und bankenregulatorische Vorgaben.
- B2B-Vertrieb & Verhandlung: Du sprichst potenzielle B2B-Kunden proaktiv an und führst Angebots-, Preis- und Vertragsverhandlungen.
- Netzwerk-Aufbau: Du baust langfristige Beziehungen zu Händlern, Auktionshäusern, Maklern und weiteren Vertriebskanälen auf und pflegst diese.
- Dienstleistersteuerung: Du verhandelst Vereinbarungen mit unseren Partnern aus den Bereichen Vermarktung, Logistik und Bewertung.

- Reporting & KPI-Monitoring: Du erstellst detaillierte Reports zu Beständen, Kosten und Verkäufen und entwickelst sowie überwachst relevante KPIs zur Erfolgsmessung.
- Digitalisierung & Tools: Du unterstützt bei der Auswahl, Einführung und Integration neuer Technologien und Remarketing-Plattformen.

Dein Profil

- Ausbildung: Du hast eine kaufmännische Ausbildung oder ein wirtschaftswissenschaftliches Studium erfolgreich abgeschlossen.
- Erste Praxiserfahrung: Idealerweise bringst du bereits erste Berührungspunkte in der Vermarktung von Assets sowie in der Steuerung externer Dienstleister mit (z. B. durch Praktika oder Werkstudententätigkeiten).
- Branchenkenntnis: Vorkenntnisse im Leasingsektor sind ein Plus, aber kein Muss.
- Arbeitsweise & Mindset: Du trittst gegenüber B2B-Kunden und Partnern souverän auf, verhandelst gerne und hast ein gutes Gespür für Zahlen sowie Marktpotenziale.
- Sprachen & Tools: Du kommunizierst verhandlungssicher auf Deutsch und Englisch und gehst routiniert mit den gängigen MS-Office-Anwendungen um.

Was Dich erwartet

- Unbefristete Anstellung in einem erfolgreichen, internationalen Unternehmen mit einer attraktiven Vergütung, **Weihnachtsgeld und Bonuszahlung**
- Kollegiale Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Modern ausgestattete Büroräumlichkeiten in zentraler Innenstadt-Lage, Kantine mit Essenszuschuss vom Arbeitgeber
- **Modernes, hybrides Arbeitszeitmodell, Mobiles Arbeiten (40%)**
- Intensive Einarbeitung und ein jährliches Budget für individuelle Weiterbildungen
- Vermögenswirksame Leistungen, **betriebliche Altersvorsorge** mit Arbeitgeberzuschuss, Firmenfitnessangebot eGym Wellpass, Zuschuss zum **Deutschlandticket, Dienstradleasing**, Corporate Benefits

Jetzt bewerben

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Wenn Du vorab Fragen hast, kontaktiere uns gern telefonisch unter +49 (0) 40 23626 5747 oder per E-Mail: abumann@peacsolutions.eu.

Wir begrüßen Bewerbungen von Menschen jeden Alters, Geschlechts, jeder Herkunft, Religion, sexuellen Identität und mit Behinderungen gleichermaßen.

PEAC (Germany) GmbH • Gertrudenstraße 2 • 20095 Hamburg