



Senior Sales Manager / Vendor Management (m/w/d) – deutschlandweit

Unser Unternehmen

PEAC Solutions (Pan-European Americas Capital Solutions) ist ein internationaler, unabhängiger Anbieter von Finanzierungslösungen. Spezialisiert auf Investitions- und Absatzfinanzierungen für verschiedene Assetklassen und Industrien unterstützt PEAC Solutions ihre Kunden bei der Erreichung ihrer Ziele seit über 50 Jahren. Derzeit unterhält PEAC Solutions weltweit Standorte in elf Ländern mit über 850 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. PEAC Solutions besitzt eine Vollbanklizenz der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) und gehört zu HPS Investment Partners LLC, einer weltweit führenden Investmentgesellschaft. Umfassende Marktkenntnis, internationales Denken und Handeln sowie eine ausgeprägte Dienstleistungsorientierung machen PEAC Solutions zum starken und verlässlichen Partner ihrer Kunden.

In der Abteilung "Fair Market Value Sales" entwickeln wir im B2B-Vertrieb innovative Leasinglösungen, die speziell auf die Anforderungen von Händlern und Herstellern zugeschnitten sind. Mit flexiblen, restwertorientierten Finanzierungsmodellen unterstützen wir unsere Partner dabei, ihr Geschäft zu skalieren und ihren Kund*innen moderne, wirtschaftlich attraktive Nutzungskonzepte anzubieten. Da wir diesen Bereich neu aufbauen und unser FMV Sales Team weiter ausrichten, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt engagierte Vertriebspersönlichkeiten, die den Aufbau aktiv mitgestalten und den Erfolg unseres neuen Geschäftsmodells deutschlandweit vorantreiben.

Wie Sie unser Team unterstützen können

- Verantwortung für die strategische Weiterentwicklung bestehender Partnernetzwerke und Sicherstellung einer langfristigen, vertrauensvollen Zusammenarbeit mit Herstellern, Händlern und Distributoren
- Aufbau neuer Partnerschaften und Gewinnung von Vertriebspartnern inkl. Verhandlungsführung und Onboarding
- Beratung zu innovativen Leasinglösungen – mit Fokus auf Automotive, Baumaschinen und Material-Handling
- Analyse von Kundenbedürfnissen und Entwicklung passender FMV-Leasingmodelle
- Beobachtung von Markttrends und Ableitung strategischer Maßnahmen zur Positionierung Präsentation unseres Leistungsportfolios sowie Schulung von Partnern zu Produkten und Prozessen
- internes Schnittstellenmanagement und enge Abstimmung mit unseren internen Stakeholdern wie Kreditrisiko & Operations

Dieses Profil sollten Sie mitbringen

- Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung mit kaufmännischem Schwerpunkt, idealerweise mit Schwerpunkt Vertrieb, Finanzdienstleistungen, Mobilität und/oder vergleichbar
- Fundierte Kenntnisse im Leasinggeschäft, bevorzugt im Umfeld von FMV / Restwertleasing und idealerweise gutes Verständnis der Branchen Transport, Nutzfahrzeuge oder Material Handling
- Erfahrung im Aufbau und in der Steuerung von Partner- und Händlernetzwerken
- Hohes Maß an Selbstständigkeit, strukturierte Arbeitsweise, unternehmerisches und zielorientiertes Denken sowie Stärken im Stakeholdermanagement
- Durchsetzungsvermögen, gewinnendes Auftreten, empathisches Verhandlungsgeschick und Talent in der Kundengewinnung
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie sehr gute MS Office Kenntnisse.

Was wir bieten

- Unbefristete Anstellung in einem erfolgreichen, internationalen Unternehmen
- Attraktives Gesamtpaket aus fixer Vergütung und Bonus, Dienstwagen, moderne IT-Ausstattung und Mobiltelefon

- Arbeitsort: Home-Office, direkt von zu Hause aus zum Kunden starten
- Kollegiale Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Intensive Einarbeitung und individuelle Weiterbildungen
- Attraktive Benefits wie Vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge mit Arbeitgeberzuschuss, Firmenfitnessangebot eGym Wellpass, Fahrradleasingoption, Corporate Benefits, hoher Zuschuss zum Deutschlandticket

Jetzt bewerben

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Wenn Sie vorab Fragen haben, kontaktieren Sie uns gern telefonisch unter +49 (0) 40 23626 5713 oder per E-Mail: mhinzmann@peacsolutions.eu

Wir begrüßen Bewerbungen von Menschen jeden Alters, Geschlechts, jeder Herkunft, Religion, sexuellen Identität und mit Behinderungen gleichermaßen.

PEAC (Germany) GmbH • Gertrudenstraße 2 • 20095 Hamburg