



Unsere Abteilung "Platform Solutions, Green Mobility & Bike Business" verantwortet nicht nur die europaweite einheitliche Aufstellung und Weiterentwicklung von digitalen Plattformlösungen bei PEAC Continental Europe, sondern betreut außerdem erfolgreich unsere Kooperationspartner (Händler, Hersteller, Distributoren) aus der Sparte „Green Mobility & Bike Business“ (bspw. Dienstradleasing).

Wir suchen für das Team „Platform Solutions, Green Mobility & Bike Business“ am Hauptsitz in Hamburg einen

Sales Ambassador Green Mobility & Bike Business

Unser Unternehmen

PEAC Solutions (Pan-European Americas Capital Solutions) ist ein internationaler, unabhängiger Anbieter von Finanzierungslösungen. Spezialisiert auf Investitions- und Absatzfinanzierungen für verschiedene Assetklassen und Industrien unterstützt PEAC Solutions ihre Kunden bei der Erreichung ihrer Ziele seit über 50 Jahren. Derzeit unterhält PEAC Solutions weltweit Standorte in elf Ländern mit über 850 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. PEAC Solutions besitzt eine Vollbanklizenz der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) und gehört zu HPS Investment Partners LLC, einer weltweit führenden Investmentgesellschaft. Umfassende Marktkenntnis, internationales Denken und Handeln sowie eine ausgeprägte Dienstleistungsorientierung machen PEAC Solutions zum starken und verlässlichen Partner ihrer Kunden.

Wie Sie unser Team unterstützen können

- Vertriebsunterstützende Tätigkeiten im Rahmen der Akquisition, der Betreuung sowie Weiterentwicklung bestehender (Vendor)Partnerschaften (Kunden, Lieferanten)

- Begleitung der Kooperationspartner und B2B-Kunden durch den gesamten Leasing- und Finanzierungsprozess – von den eingehenden Anträgen, über die Überprüfung eingereicherter Unterlagen für den Kreditentscheidungsprozess, bis hin zur proaktiven direkten Klärung vertragsbezogener Sachverhalte während der Vertragslaufzeit, um Finanzierungen ergebnisorientiert abzuschließen
- Enge Zusammenarbeit mit den internen Sales- und Tech-Teams, um unsere innovativen Plattformlösungen weiter zu entwickeln und auf die Bedürfnisse unserer Partner und Kunden zuzuschneiden
- Verantwortlich für die Bearbeitung aller Dokumente im Zusammenhang mit Leasingverträgen in Abstimmung mit anderen internen Fachbereichen
- Mitwirkung bei der Erstellung und Auswertung von Wettbewerbs- und Produktanalysen, bei internen Projekten, bei der Prozessmodellierung sowie bei der Optimierung unserer Plattformlösungen

Dieses Profil sollten Sie mitbringen

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, Studium oder vergleichbare Qualifikation wünschenswert
- Erste Erfahrungen im Vertrieb oder Vertriebsinnendienst, Kundenmanagement im B2B-Bereich, idealerweise Erfahrung im Leasinggeschäft
- Professionelle Umgangsformen in der Partnerbetreuung
- Begeisterung für digitale Nutzererlebnisse und Interesse an hoch-automatisierten Prozessen (u.a. Frontend-Lösungen, API-Ansätze, interne Steuerungssysteme) als Unterstützung im Tagesgeschäft und zur langfristigen Beziehungspflege mit Partnern
- Proaktives und lösungsorientiertes Mindset, Hands-on-Mentalität, ausgeprägte Serviceorientierung
- Sicherer Umgang mit MS Office, SAP- Kenntnisse sind von Vorteil
- Gute Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch

Was wir bieten

- Unbefristete Anstellung in einem erfolgreichen, internationalen Unternehmen mit einer attraktiven Vergütung, Weihnachtsgeld und Bonuszahlung
- Kollegiale Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Modern ausgestattete Büroräumlichkeiten in zentraler Innenstadt-Lage, Kantine mit Essenszuschuss vom Arbeitgeber
- Hybrides Arbeitszeitmodell, flexible Arbeitszeiten (Gleitzeit)

- Intensive Einarbeitung und ein jährliches Budget für individuelle Weiterbildungen
- Vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge mit Arbeitgeberzuschuss, Zuschuss zum Deutschlandticket, Firmenfitnessangebot eGym Wellpass

Jetzt bewerben

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Wenn Sie vorab Fragen haben, kontaktieren Sie mich gern telefonisch unter +49 (0) 40 23626 5129 oder per E-Mail: SHeidenreich@peacsolutions.eu

PEAC (Germany) GmbH • Gertrudenstraße 2 • 20095 Hamburg