



Wir suchen Kolleginnen und Kollegen, die unser starkes Team noch besser machen und den Erfolg unserer Kunden weiter voranbringen. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt verstärken wir unsere Abteilung **Transformation & Project Management** - **vorerst befristet auf 2 Jahre** - am Hauptsitz in Hamburg um eine/n:

Projektmanager / Sales Solutions Management (m/w/d)

Unser Unternehmen

PEAC Solutions (Pan-European Americas Capital Solutions) ist ein internationaler, unabhängiger Anbieter von Finanzierungslösungen. Spezialisiert auf Investitions- und Absatzfinanzierungen für verschiedene Assetklassen und Industrien unterstützt PEAC Solutions ihre Kunden bei der Erreichung ihrer Ziele seit über 50 Jahren. Derzeit unterhält PEAC Solutions weltweit Standorte in elf Ländern mit über 800 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. PEAC Solutions besitzt eine Vollbanklizenz der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) und gehört zu HPS Investment Partners LLC, einer weltweit führenden Investmentgesellschaft. Umfassende Marktkenntnis, internationales Denken und Handeln sowie eine ausgeprägte Dienstleistungsorientierung machen PEAC Solutions zum starken und verlässlichen Partner ihrer Kunden.

Unsere Abteilung **Transformation & Project Management** koordiniert, plant und steuert das internationale Projektportfolio von PEAC Solutions Europe. Das Team leitet strategische Projekte und betreut und entwickelt digitale Frontend-Plattformen. Unsere Produkt- und Prozessmanager betreuen die Front-to-end-Prozesse, steuern die Weiterentwicklung gemeinsam mit der IT-Abteilung und treiben innovative Veränderungen voran. Das Team unterstützt damit alle Transformations- und Veränderungsprozesse, um das Unternehmen weiterzuentwickeln.

Wie Sie unser Team unterstützen können

- Projektmanagement: eigenverantwortliche Planung, Steuerung und Überwachung von Integrationsprojekten für das technische Onboarding und die Integration unserer Tools bei nationalen und internationalen Partnern auf Basis von Application Programming Interfaces (APIs).
- Sales Solutions: Erfassung der bestehenden Systemlandschaft sowie Entwicklung optimaler Lösungskonzepte in enger Zusammenarbeit mit unseren Partnern und der IT
- Schnittstellenfunktion: Zentraler Ansprechpartner für Partner sowie interne Fachbereiche entlang der Vertragsprozesskette
- Produktmanagement: Kontinuierliches Monitoring und Weiterentwicklung der bestehenden Plattform-Tools
- Aufnahme, Bewertung und präzise Spezifikation von IT-Anforderungen zur Umsetzung in technischen Lösungen
- Aktive Mitwirkung bei der Modellierung und Optimierung von Prozessen sowie bei der Weiterentwicklung unserer Plattformlösungen

Dieses Profil sollten Sie mitbringen

- Erste Erfahrungen in der Systemintegration, technischen Kundenbetreuung oder in IT-nahen Projekten
- Sicheres Verständnis im B2B-Kundenmanagement sowie professionelle Kommunikations- und Umgangsformen in der Partnerbetreuung
- Grundkenntnisse im Projektmanagement bzw. in der Projektleitung
- Begeisterung für digitale Nutzererlebnisse und Interesse an hochautomatisierten Prozessen
- Ausgeprägte Hands-on-Mentalität sowie eine selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise; gleichzeitig ein echter Teamplayer mit hohem Qualitätsanspruch
- Quereinsteiger sind willkommen
- Erfahrungen im Finanzdienstleistungsbereich sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office, SAP-Kenntnisse wünschenswert
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch

Was wir bieten

- Anstellung - **vorerst befristet auf 2 Jahre** - in einem erfolgreichen, internationalen Unternehmen mit einer attraktiven Vergütung, Weihnachtsgeld und Bonuszahlung
- Kollegiale Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Modern ausgestattete Büroräumlichkeiten in zentraler Innenstadt-Lage, Kantine mit Essenzuschuss vom Arbeitgeber
- hybrides Arbeitszeitmodell, flexible Arbeitszeiten (Gleitzeit)
- Intensive Einarbeitung und ein jährliches Budget für individuelle Weiterbildungen
- Vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge mit Arbeitgeberzuschuss, Zuschuss zum Deutschlandticket, Firmenfitnessangebot eGym Wellpass, Dienstrad-Leasing, Mitarbeiter-Vorteilsprogramm

Jetzt bewerben

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Wenn Sie vorab Fragen haben, kontaktieren Sie gern Anja Bumann telefonisch unter +49 (0) 40 23626 5747 oder per E-Mail: abumann@peacsolutions.eu.

Wir begrüßen Bewerbungen von Menschen jeden Alters, Geschlechts, jeder Herkunft, Religion, sexuellen Identität und mit Behinderungen gleichermaßen.

PEAC (Germany) GmbH • Gertrudenstraße 2 • 20095 Hamburg