



Wir suchen Verstärkung für unser **Asset Management & Remarketing** Continental Europe. Die Abteilung verantwortet die Wiedererlangung und Veräußerung unserer Assets nach dem Finanzierungsende. Die Tätigkeit beinhaltet eine enge Zusammenarbeit mit internen und externen Stakeholdern, um den maximalen Wert unserer Investitionsgüter sicherzustellen und die Verwertungskosten zu minimieren, bei gleichzeitiger Beachtung der unternehmensinternen Richtlinien und Verfahren.

Zu den wichtigsten Aufgaben gehören Market Research, die Bewertung des Zustands der Assets, die Verhandlung mit Käufern, die Umsetzung effektiver Wiedervermarktungsstrategien, die Steuerung der Verwertungslogistik, Inventuren und die Erstellung der erforderlichen Dokumentationen.

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin einen

Asset & Remarketing Manager (m/w/d)

Unser Unternehmen

PEAC Solutions (Pan-European Americas Capital Solutions) ist ein internationaler, unabhängiger Anbieter von Finanzierungsleistungen. Spezialisiert auf Investitions- und Absatzfinanzierungen für verschiedene Assetklassen und Industrien unterstützt PEAC Solutions ihre Kunden bei der Erreichung ihrer Ziele seit über 50 Jahren. Derzeit unterhält PEAC Solutions weltweit Standorte in elf Ländern mit über 850 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. PEAC Solutions besitzt eine Vollbanklizenz der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) und gehört zu HPS Investment Partners LLC, einer weltweit führenden Investmentgesellschaft. Umfassende Marktkenntnis, internationales Denken und Handeln sowie eine ausgeprägte Dienstleistungsorientierung machen PEAC Solutions zum starken und verlässlichen Partner ihrer Kunden.

Wie Sie unser Team unterstützen können

- Entwicklung und Einführung von Remarketing-Strategien und -Prozessen für die effiziente und rentable Verwertung von Leasing-Rückläufern aller Art
- Mitwirkung bei Objektbewertungen für den Wiederverkauf unter Berücksichtigung von aktuellem Marktangebot und -nachfrage sowie von internen und bankenregulatorischen Vorgaben
- Pro-aktive Ansprache von potentiellen Kunden im B2B-Umfeld; Angebots-, Preis- und Vertragsverhandlungen; Aufbau und Pflege von Beziehungen zu Händlern, Auktionshäusern, Maklern und anderen Vertriebskanälen
- Verhandlung von Vereinbarungen mit Vermarktungs-/Logistik- und Bewertungs-Dienstleistern
- Erstellung von detaillierten Reports über den Gesamtbestand der Leasingrückläufer, laufende Kosten und Verkäufe; Entwicklung und Monitoring von KPI zur Überwachung der Remarketing-Aktivitäten
- Treiber für die Einführung neuer Technologien; Auswahl und Integration von Remarketing-Plattformen

Dieses Profil sollten Sie mitbringen

- Kaufm. oder technische Ausbildung oder Studium
- Erfahrungen in der Mobilienleasing- und -finanzierungsbranche, aber auch Quereinsteiger aus unterschiedlichen Branchen der verarbeitenden Industrie, dem Handel oder Auktionshäusern sind willkommen
- Expertenwissen in der Objektbewertung und Wiedervermarktung sind wünschenswert
- Fundierte Kenntnisse der Markttrends, Bewertungsmethoden und der Optimierung von Vertriebskanälen
- Interesse an der Optimierung von Verwertungsstrategien zur Minimierung der Kosten
- Ausgezeichnete Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten
Ausgeprägte Fähigkeiten in der Analyse von komplexen Daten, Erstellung von Entscheidungsvorlagen für das Management
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse sowie gute MS-Office-Kenntnisse

Was wir bieten

- Unbefristete Anstellung in einem erfolgreichen, internationalen Unternehmen mit einer attraktiven Vergütung, Weihnachtsgeld und Bonuszahlung
- Kollegiale Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Modern ausgestattete Büroräumlichkeiten in zentraler Innenstadt-Lage, Kantine mit Essenszuschuss vom Arbeitgeber
- hybrides Arbeitszeitmodell (2 Tage Home Office/Woche), flexible Arbeitszeiten (Gleitzeit)
- Intensive Einarbeitung und ein jährliches Budget für individuelle Weiterbildungen
- Vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge mit Arbeitgeberzuschuss, Zuschuss zum Deutschlandticket, Firmenfitnessangebot eGym Wellpass

Jetzt bewerben

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Wenn Sie vorab Fragen haben, kontaktieren Sie uns gern telefonisch unter +49 (0) 40 23626 5110 oder per E-Mail: careers.de@peacsolutions.eu.

PEAC (Germany) GmbH • Gertrudenstraße 2 • 20095 Hamburg