



Wir wachsen stetig und suchen für unsere Abteilung "xx" am Hauptsitz in Hamburg einen

## **Sales Ambassador Direct & Broker in Teilzeit / 25 Stunden (m/w/d)**

### **Unser Unternehmen**

PEAC Solutions (Pan-European Americas Capital Solutions) ist ein internationaler, unabhängiger Anbieter von Finanzierungslösungen. Spezialisiert auf Investitions- und Absatzfinanzierungen für verschiedene Assetklassen und Industrien unterstützt PEAC Solutions ihre Kunden bei der Erreichung ihrer Ziele seit über 50 Jahren. Derzeit unterhält PEAC Solutions weltweit Standorte in elf Ländern mit über 850 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. PEAC Solutions besitzt eine Vollbanklizenz der Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) und gehört zu HPS Investment Partners LLC, einer weltweit führenden Investmentgesellschaft. Umfassende Marktkenntnis, internationales Denken und Handeln sowie eine ausgeprägte Dienstleistungsorientierung machen PEAC Solutions zum starken und verlässlichen Partner ihrer Kunden.

Unsere Abteilung vereint Teams von Ambassadoren für die drei Vertriebssäulen: Direct & Broker, Vendor sowie Green Mobility & Bike Business. Wir sind der zentrale Ansprechpartner im Innendienst für Kunden und Partner – über den gesamten Lebenszyklus hinweg, von der Finanzierungsanfrage bis zum Vertragsende – und stellen eine reibungslose Abwicklung sicher. Als operative Schnittstelle verbinden wir Vendor-Partner, Vertrieb, Kunden und alle relevanten internen Fachabteilungen. Unser Ziel ist es, langfristige Partnerschaften aufzubauen, exzellente Kundenerlebnisse zu schaffen und den Erfolg unserer Partner und Kunden nachhaltig zu fördern. Mit hoher Fachkompetenz, einem Hands-on-Ansatz und klarem Qualitätsfokus vertreten wir die Werte und die Marke PEAC Solutions im täglichen Geschäft.

## Wie Sie unser Team unterstützen können

- Bindeglied zwischen Vertrieb, Lieferanten, Partnern und Leasingnehmern im Bereich Direct & Broker für ein erstklassiges Kundenerlebnis
- Sicherstellung eines reibungslosen Prozesses vom Antrag bis zum Vertragsende inklusive Datenpflege und Klärung offener Punkte
- Proaktive Bearbeitung von Anträgen und direkte Kommunikation mit Lieferanten, Partnern und Kunden
- Ansprechpartner für alle Fragen rund um Kreditanforderungen, Vertragsdetails und Anpassungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Shared Service Center sowie Mitarbeit in Projekten und Prozessoptimierungen
- Übernahme von Sonderaufgaben

## Dieses Profil sollten Sie mitbringen

- Fundierte Erfahrung im kaufmännischen Vertriebsinnendienst im Leasing- oder Bankenumfeld, mit Abwicklung von standardisierten, kleinteiligen Geschäften und Einhaltung von SLA
- Starkes Team- und Serviceverständnis; exzellente Kommunikationsfähigkeiten und kundenorientiertes, verbindliches und freundliches Auftreten
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise mit hohem Qualitätsbewusstsein
- Sicherer Umgang mit MS Office (insb. Excel, Word, PowerPoint); gute Englischkenntnisse (Wort und Schrift)
- Kenntnisse in Leasingprozessen wünschenswert und mehrjährige direkte Erfahrung in Absatzfinanzierung/Vendorleasing von Vorteil
- Kenntnisse in SAP, BPMN/DMN, Data Warehouse (DWH) oder ähnliche Tools wünschenswert

## Was wir bieten

- Unbefristete Anstellung in einem erfolgreichen, internationalen Unternehmen mit einer attraktiven Vergütung, Weihnachtsgeld und Bonuszahlung
- Kollegiale Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen

- Modern ausgestattete Büroräumlichkeiten in zentraler Innenstadt-Lage, Kantine mit Essenzuschuss vom Arbeitgeber
- Modernes, hybrides Arbeitszeitmodell
- Intensive Einarbeitung und ein jährliches Budget für individuelle Weiterbildungen
- Attraktive Benefits wie Firmenfitnessangebot eGym Wellpass, Zuschuss zum Deutschlandticket, Vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge mit Arbeitgeberzuschuss, Businessbike-Leasingoption, Corporate Benefits

Jetzt bewerben

## **Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!**

Wenn Sie vorab Fragen haben, kontaktieren Sie uns gern telefonisch unter +49 (0) 40 23626 5713 oder per E-Mail: [mhinzmann@peacsolutions.eu](mailto:mhinzmann@peacsolutions.eu)

Wir begrüßen Bewerbungen von Menschen jeden Alters, Geschlechts, jeder Herkunft, Religion, sexuellen Identität und mit Behinderungen gleichermaßen.

**PEAC (Germany) GmbH • Gertrudenstraße 2 • 20095 Hamburg**